

Inteligentní bydlení již dávno není pouze luxus pro bohaté

► Společnosti Cholupice INVEST a Insight Home společně s partnery vybudovaly v Praze 4 unikátní Centrum inovací pro technologie inteligentního bydlení (CITIB). Cílem CITIB je prezentovat laické i odborné veřejnosti nejnovější trendy v oblasti moderního bydlení. Integrátorem a autorem projektu je společnost AV MEDIA.

Co si lze představit, když se řekne inteligentní dům, jsme se zeptali pana Jana Průchy, majitele prvního inteligentního domu v České republice.

Libuše Pitelková: *Co vás přivedlo k myšlence stavby inteligentního domu?*

Před několika lety jsem navštívil „Superbyt“, který tenkrát prezentovala společnost Microsoft spolu s dalšími partnery. Koncept se mi velmi zalíbil především pro svůj komfort a zjednodušení bydlení.

David Jakubec: *Mohl byste nám objasnit pojem inteligentní dům?*

Obecně se dá říci, že inteligentní dům zajišťuje optimální vnitřní prostředí pro komfort osob prostřednictvím stavební konstrukce, techniky prostředí, řídicích systémů, služeb a managementu. Je efektivní ekonomicky, energeticky i z hlediska působení na vnější prostředí a umožňuje víceúčelové použití a rekonfigurace.

Libuše Pitelková: *Jsou moderní technologie v domě náročné na obsluhu?*

Užívání moderních technologií v inteligentním domě je velmi intuitivní a snadné. Vše, na co si vzpomenete, se ovládá z dotykových panelů, které mohou mít celou řadu podob. Navíc pro různé uživatele mohou být i různé grafické podoby ovládacích prvků na dotykových panelech tak, aby například děti mohly ovládat jen vybrané funkce, nebo pro starší lidi jsou ovládací prvky dostatečně zvětšeny.



Myslím, že se jasně ukazuje, že ovládání moderních technologií směřuje právě k dotykovému ovládání.

Libuše Pitelková: *Co se týká investice do inteligentního bydlení, jsou bezesporu vyšší. Myslíte si, že právě z tohoto důvodu se jedná spíše o luxus pro bohaté?*

Je pravda, že počáteční investice jsou vyšší. Výhodou však je, že není nezbytné pořídit vše najednou. Nejdůležitější je investovat do „inteligentní“ elektroinstalace tak, aby se později dala kdykoliv rozšiřující inteligence realizovat. Náklady na takovou elektroinstalaci jsou přibližně o 10 až 20 % vyšší než do konvenční elektroinstalace, což není zas tak mnoho, vezmeme-li v úvahu investici do nového domu nebo bytu. Tím se stává inteligentní bydlení dostupné opravdu široké klientele.

David Jakubec: *Jak vnímáte úlohu integrátora, jímž byla v případě vašeho projektu AV MEDIA?*

Integrátor je pro klienta zásadní, a to i v případě, že klientem není přímo uživatel, ale například developerská společnost. Integrátor nese zodpovědnost za celkový výsledek a fungování systému a pro klienta je zárukou toho, že všechny komponenty budou vzájemně kompatibilní. Integrátor následně i poskytuje záruční i pozáruční servis a případný rozvoj systému tak, jak se budou rozvíjet potřeby uživatelů.

Libuše Pitelková ■■

